

8. April 2014

SIHK-Medienservice

Die Systemlösung als Ziel

„Von der lokalen Heizpatrone zum globalen System“ war das Thema des ersten Business Breakfasts im Märkischen Kreis unter neuer Veranstalter-Konstellation. Gastgeber war das Unternehmen Hotset Heizpatronen und Zubehör GmbH in Lüdenscheid. Deren geschäftsführender Gesellschafter Ralf Schwarzkopf erläuterte den Gästen den Weg, welchen sein Unternehmen als typischer Mittelständler aus dem Sauerland in den vergangenen Jahren konsequent gegangen sei, um sich auf den internationalen Märkten, insbesondere auch in China und in den USA zu etablieren.

Der Spezialist fürs Heizen und Temperieren hat sein Angebot um komplette Systemlösungen erweitert. Um die Nähe zu den Kunden zu gewährleisten, ist Hotset mit eigenen Vertriebsbüros in verschiedenen Ländern präsent, wobei – so betonte Schwarzkopf – immer auch die Gegebenheiten und die Kultur des jeweiligen Landes berücksichtigt würden. In der Regel arbeitet Hotset daher mit Partnern vor Ort zusammen. Das gelte auch für den neben Lüdenscheid zweiten Produktionsstandort in Malta.

Diese Nähe sei eine große Chance, um den Kunden die Systeme rund ums Heizen und Temperieren erfolgreich zu präsentieren. Das Systemgeschäft, das individuelle Lösungen für jeden Kunden ermögliche, Sorge außerdem dafür, dass die Produkte nicht vergleichbar seien. Damit sei man als Lieferant weniger leicht austauschbar, sagte Schwarzkopf. In den USA hat sich zudem mit der Montage von Elektronik-Schaltschränken ein weiterer Baustein entwickelt – eine Idee des dortigen

Geschäftsführers, der damit die räumlichen Kapazitäten des Standortes ausnutzen wolle und gleichzeitig Hotset ein weiteres Segment eröffnet habe.

Die Organisation und Durchführung des erfolgreichen und ursprünglich von Bo Bäckström initiierten Formates Business Breakfast liegt seit Anfang dieses Jahres in den Händen einer Veranstaltergemeinschaft, wie Claus Hegewaldt, Leiter der Lüdenscheider SIHK-Geschäftsstelle, bei seiner Begrüßung zu Beginn der Veranstaltung erklärte. Die Wirtschaftsförderungsagentur Ennepe-Ruhr GmbH, der Unternehmerverein Hagen e. V. und die SIHK zu Hagen sind dabei unter anderem als regionale Organisatoren der Veranstaltungen tätig. Bei der Agentur Mark laufen die Fäden des Einladungsmanagements sowie der Koordination von Terminen und Themen zusammen. Finanzielle Unterstützung erfährt die Veranstaltungsreihe außerdem noch von der Märkischen Bank e.G.

Weitere Informationen unter: www.business-breakfast.de

Text und Bilder: Bettina Görlitzer, Lüdenscheid



01



02



03

Bildzeilen:

01: Erik O. Schulz (l., Agentur Mark) und Claus Hegewaldt (r., SIHK) bedankten sich bei Ralf Schwarzkopf für sein Referat

02: Mit großem Interesse verfolgten die Zuhörer die Ausführungen über die internationalen Aktivitäten des Unternehmens Hotset.

03: Hotset-Geschäftsführer Ralf Schwarzkopf referierte über Systemlösungen in Sachen Temperierung.